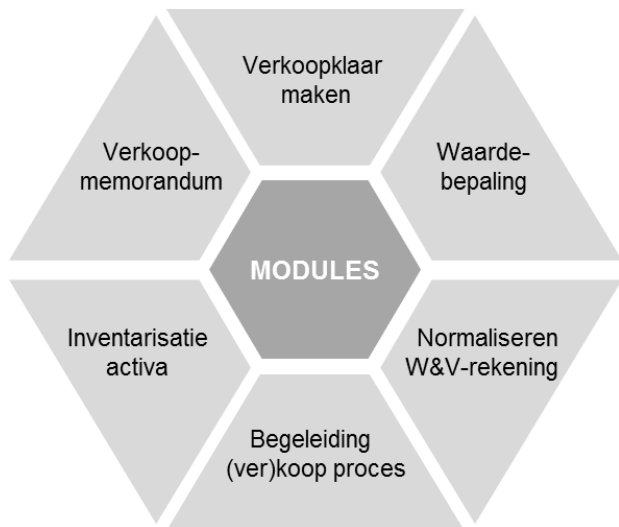


Overdracht & overname

Benieuwd welke aspecten er bij een overdracht of overname van uw bedrijf komen kijken? Schrijf u in voor de **Koop & verkoop workshop** op **woensdag 18 april 2018**. De volgende modules zullen centraal staan:



Verkoopklaar maken De verkoopprijs van een onderneming is van vele factoren afhankelijk. Financiële tendensen, de ondernemingsvorm en de klantenmix zijn hierop oa. van grote invloed. Start tijdig met het positief beïnvloeden van deze factoren.

Waardebepaling onderneming Er zijn meerdere methoden om de waarde van uw onderneming te berekenen. De ene methode zal hoger uitkomen en de andere wellicht laag. Van belang is de bandbreedte te kennen, alvorens u uw onderneming in de etalage zet.

Genormaliseerde W&V-rekening Na een overname ziet de wereld er anders uit. Het klantenbestand, uw administratie, inkoopvoordelen etc. zullen worden beïnvloed. Acoat Selected heeft modellen en inzicht op markt cijfers die leiden tot een zuivere W&V-rekening.

Begeleiding (ver)koopproces Acoat Selected ondersteunt bij de stappen van het (ver)koopproces. In beeld brengen van mogelijke kopers tot aan waardebeoordeling. En van het zoeken naar contact met een kandidaat tot het verifiëren van de versochte informatie.

Inventarisatie activa De kopende partij wilt uiteraard weten “wat” zij koopt. Wie zijn de klanten? Blijven zij ook ná overname komen? Onder welke condities? Maar ook het equipement is relevant, zoals de aankoopdatum, aanschafprijs, actuele waarde etc.

Verkoopmemorandum In een verkoopmemorandum verschaft u informatie over uw onderneming aan serieuze kandidaatkopers. U verkoopt uw bedrijf in een prospectus! Acoat Selected heeft een raamwerk ontwikkeld met daarin de essentiële zaken die een mogelijke geïnteresseerde kandidaat wilt weten.